



多角経営で企業成長・経営安定を “第六次産業”も見据えて躍進する

「人」と「人」をright「正しく」knot「結ぶ」

株式会社 ライトノット

〒186-0005
東京都国立市西 2-19-6
第4村上ビル 341
URL <http://renta-printer.com/>



Company data

代表取締役

佐藤 直幸

東京農業大学出身。友人に農家の跡継ぎとなる人物が多かったことから事業経営に興味を持つ。卒業後はベンチャー企業に就職。営業職を経て異なるベンチャー企業に就職し、企画や総務を担当。それらの経験を以て(株)ライトノットを設立した。

杉田 まずは、佐藤社長が起業された経緯からお聞かせください。

佐藤 大学時代から起業願望があり、まずはそのために必要なノウハウを得たいと、太陽光発電システムの販売会社に就職しました。しかし営業マンとして働いていたところ、諸事情により倒産してしまいました。その後、その会社で役員をされていた方が起業するというので、そちらにお世話になることに。大変な面もありましたが、短期間で企業の“倒産”と“設立”を目のあたりにしたことは、とても貴重な経験になりましたね。

杉田 確かにご自身が起業を目指すうえで、色々と考えさせられることもあったと思います。2社目ではどんなことを？

佐藤 経営企画や総務といった内部の仕事を担当させて頂くことができ、これで営業も合わせて会社に必要な要素をひと通り知ることができました。また、資金的な準備も整いましたので、満を持して起業した次第です。

杉田 バランス良く経験を積まれたと。最初はどんな事業をされたのですか？

佐藤 「30分1000円ジェルネイル」というコンセプトに需要を感じたことから、FCのネイルサロン経営に着手しました。ありがたいことにスタッフに恵まれ、運営が軌道に乗ったこともあり、今度は「レンプリ」という新たなビジネス

を開始したのです。

杉田 どんなサービスなのでしょう。

佐藤 カラープリンターのレンタルサービスです。通常、プリンターは使えば使うほどインク代がかかりますよね。特にカラー印刷の場合、1枚あたり15～25円のコストがかかり、使用頻度の高い企業だと月に10万円以上のインク代を支払っているケースもよくあります。

一方で「レンプリ」ではインク代、メンテナンス代を含めて月9千円～の定額制で展開しています。

杉田 使い放題ということですか！？

佐藤 はい。1日15枚以上をカラー印刷するお客様なら、お得になる可能性が高いです。私自身、カラーの提案資料を印刷する際の高コストに頭を悩ませていたのですが、「レンプリ」のサービスを利用することで大幅なコストダウンに成

功しました。だからこそこの素晴らしいサービスを、広く伝えていきたいですね。

杉田 ご自身が体験しているだけに、非常に説得力がありますね。今は2事業を展開されていますが、今後については？

佐藤 ネイルサロン、レンタルプリンターサービスに加えて現在手がけているコンサルティングの三本柱が安定したら、農業系のビジネスを始めたいですね。もともと農業大学の出身ですし、生産から販売までを手がける六次産業に着手できたらと、本気で考えています。



Guest Comment

杉田 かおる (女優)

29歳とお若い佐藤社長。若い経営者は勢いで走りがちですが、佐藤社長は行動力に加えてスピーディな決断力と慎重な判断力も併せ持っている印象を受けました。その類い希な能力で、日本の食文化が豊かになるような六次産業を築いて頂きたいと思います。



■BR657-A プラン

17,000円/月

A3対応	コピー	自動両面印刷
FAX搭載	スキヤキ	LAN
	有線LAN	USB

(株)ライトノットが運営する、月5千円～カラーも白黒も印刷し放題のレンタルプリンター専門店「レンプリ」。定額制により印刷コストを大幅に削減できるのが特長だ

月5千円・レンタルプリンター専門店

レンプリ
<http://renta-printer.com/>

高速印刷に加え、FAXも搭載の高性能複合機！



■EP75-A プラン

20,000円/月

FAX搭載	コピー	自動両面印刷
	スキヤキ	LAN
	有線LAN	USB